

▶ Der SASI-Adapter bei einem weltweit führenden Finanzdienstleistungsunternehmen N+P entwickelt maßgeschneiderte Systemlösung

▶ Der Kunde

Unser Kunde ist ein führendes, global tätiges Finanzdienstleistungsunternehmen mit Hauptsitz in Zürich. Als integrierte, globale Bank stellt sie ihren Kunden weltweit Dienstleistungen in den Bereichen Investment Banking, Private Banking und Asset Management zur Verfügung. Sie bietet internationalen Unternehmen, institutionellen Kunden und vermögenden Privatkunden, sowie Retailkunden in der Schweiz einen umfassenden Service. Dazu gehören fachspezifische Beratung und eine umfassende Palette an Anlageprodukten und -dienstleistungen, die auf die komplexen individuellen Bedürfnisse des jeweiligen Privat- oder Geschäftskunden zugeschnitten sind. Sie verfügt über 45.000 Mitarbeiter.

▶ Die Ausgangssituation

Der Kunde nutzt für die Verwaltung und Optimierung großer Vermögen ein Portfolio Management System der Firma Reuters. Für den automatischen Versand der Wertpapierorders an die New Yorker Börse wurde eine Standard-EAI Tool eingesetzt, das vom Hersteller nicht mehr gepflegt wurde. Es bestand also die Notwendigkeit binnen kürzester Zeit und bei hoher Qualität ein Nachfolgesystem einzuführen.

▶ Der Weg

N+P führte zunächst eine vollständige, technische Analyse des bestehenden Setups durch und analysierte die abzubildenden Geschäftsvorfälle. Anschließend wurde auf Basis des von N+P entwickelten Integrationswerkzeugs CALAEDO eine Applikation entwickelt, die unter Nutzung des Protokolls FIX4.2 über MQSeries die Kommunikation zwischen Portfolio Management System und der New Yorker Börse durchführt. Dieser SASI-Adapter unterstützt Aufgabe und Storno von Einzel- und Sammelorders durch Implementierung der entsprechenden FIX-Messages. Das neue System ist schnell und zugleich benutzerfreundlich erweiterbar. Durch die einzigartige CALAEDO-Architektur ist diese Lösung unabhängig von externen technischen Schnittstellen und damit zukunftssicher.

▶ Das Ergebnis

N+P konnte den neuen SASI-Adapter zum Festpreis im vorgegebenen Zeitrahmen erfolgreich entwickeln und implementieren. Das Tool ist für unseren Kunden von doppelten Nutzen: Durch die neue Lösung wurde die Systemkomplexität der Gesamtinstallation deutlich reduziert. Zusätzlich konnten die laufenden Kosten halbiert werden.